

Gemco International B.V. (omgeving Eindhoven) is onderdeel van de JWK Industries Groep en is een wereldleider in het ontwerpen en inrichten van onderhoudswerkplaatsen, magazijnen en technische scholen.

We werken projectmatig en leveren een breed pakket aan machines, apparaten en gereedschappen voor onderhoud, technische opleidingen en aanverwante doeleinden. Tot onze klanten behoren industriële contractors, maar ook overheden, waarvoor we wereldwijd projecten uitvoeren. Wij bieden onze klanten een productenpakket dat varieert van ontwerp en levering tot de inbedrijfstelling en training op locatie.

Gemco International biedt een uitdagende omgeving waarbij de talenten en vaardigheden van onze professionals maximaal kunnen worden ontwikkeld. Eigen verantwoordelijkheid en persoonlijke vrijheid zijn daarbij belangrijke kernwaarden.

Wegens uitbreiding van onze activiteiten zoeken wij een

SALES ENGINEER

Veelzijdige **startersfunctie** voor een technische HBO-er.

Binnen onze projectorganisatie zijn verschillende rollen te onderscheiden. Van het maken van offertes/tenders tot inkoop, logistiek, projectmanagement en installatie op de lokatie.

Rol Sales Engineer

Een Sales Engineer is verantwoordelijk voor het samenstellen en managen van complexe technische/commerciële projectoffertes en tenders.

Samen met de Areamanager vertaalt je de wensen van een klant in een pakket dat aan alle voorgeschreven voorwaarden voldoet, maar ook prijs/technisch concurrerend is en past bij onze organisatie.

Elke grote offerte wordt als een project benaderd. De Sales Engineer is verantwoordelijk voor dit project. Hij/zij maakt een plan van aanpak waar alle bekende informatie, de doelstellingen van de klant, richtlijnen en randvoorwaarden in worden vermeld.

De Sales engineer zorgt voor een kick-off met alle betrokken collega's en begeleidt dit project tot een winnende offerte. Hij/zij rapporteert aan de General manager.

Offertes hebben waardes die variëren van 100.000 tot 5 mln EURO. Uiteraard word je door een ervaren collega opgeleid in dit traject.

Gedurende het project heb je veel contacten met leveranciers in binnen- en buitenland om de door de klant gewenste producten aan te kunnen bieden tegen de juiste prijs en leveringsvoorwaarden. Je zoekt naar creatieve oplossingen en maakt prijs- en leveringsafspraken. Je hebt ook veel contact met de klant om een en ander af te stemmen.

Al de verkregen informatie verwerk je op slimme en creatieve wijze in een winnende offerte die je samen met de Areamanager presenteert aan onze opdrachtgevers.

Je bezoekt met enige regelmaat beurzen in binnen- en buitenland en onderhoudt contact met bestaande en nieuwe relaties.

Bij het maken van offertes is er veelvuldig contact met alle disciplines binnen het bedrijf en krijg je al werkend inzicht in het processen en handelingen die daarbij horen. Bij piekdrukke kun je hierbij ondersteuning verlenen.

De Sales Engineer wordt ondersteund door een commercieel assistent.

Profiel:

- Je beschikt over een afgeronde technische opleiding op HBO-niveau (werktuigbouwkunde, technische bedrijfskunde, logistiek).
- Werkervaring is voor deze startersfunctie niet nodig.
- Je hebt affiniteit met commercie.
- Je werkt graag in teamverband, maar ook zelfstandig.
- Je bent handig met excel.
- Je vaardigheden in Engels moeten goed zijn omdat Engels de voertaal is in onze projecten.
- Je bent bereid om af en toe internationaal te reizen.

Wij bieden:

- Prima salaris en voorwaarden. Salaris afhankelijk van opleiding en ervaring tussen EUR 2.700,- en EUR 3.000,- bruto per maand (full-time basis).
- Een internationale omgeving met een open werksfeer;
- Een dynamische functie binnen een enthousiast en resultaatgericht team;
- Een grote mate van zelfstandigheid en verantwoordelijkheid;
- Een rol met directe impact op het eindresultaat;
- Hybride werken is mogelijk, maar je mag ook elke dag naar kantoor komen;
- Veel uitdaging.

Informatie

Als je meer wilt weten over deze functie, dan kun je contact opnemen met Walter Rouwhorst, General Manager, of met Monique Westendorp, HR Manager.

Beide zijn bereikbaar onder 040-264 36 00.

En kijk ook op onze website: www.gemco-international.nl

Solliciteren

Je brief met motivatie en cv kun je sturen aan monique.westendorp@gemco.nl